



LUIS GERARDO SOLANO RODRÍGUEZ

Magister en Administración de Negocios (MBA)
Especialista en Marketing Estratégico
Administrador de Empresas,
Coach Ejecutivo Organizacional (CEO),
Certificado Internacional en PNL, Master en PNL

CONTACTO



Fecha de nacimiento:
Marzo 19 de 1.973

C.C. 16.502.194



3206964289



Luisgerardosolano@gmail.com



@lugesoro

PERFIL PROFESIONAL

Soy un profesional integral con competencias académicas y labores, soportado en los títulos profesionales, como consultor, docente universitario y conferencista, además de ser líder en creación y fortalecimiento de empresas con experiencia en las áreas gerencial, administrativa, operativa, logística, comercial, contable, financiera, marketing y de control.

Un ejecutivo de éxito, enfocado en el servicio como razón esencial de la vida, formador, creativo, innovador, emprendedor, honesto, leal, un líder que busca el crecimiento y desarrollo de la organización, de las personas que la conforman y de su entorno.

ESTUDIOS

- **Especialista** **ESPECIALISTA EN MARKETING ESTRATÉGICO**
Universidad del Valle
Santiago de Cali, Noviembre de 2009.
- **Magister** **MAGISTER EN ADMINISTRACIÓN DE NEGOCIOS (MBA)**
Universidad del Valle
Santiago de Cali, Diciembre de 2004
Tesis: Plan de negocios para la creación de una empresa.
- **Administrador** **ADMINISTRADOR DE EMPRESAS**
Universidad del Valle
Santiago de Cali, Mayo de 2000
Tesis: Análisis y perspectivas del sector cooperativo financiero en el período 1995 – 2000.
- **Practicante** **PRACTITIONER EN PNL**
Fundación Empoder / Richard Bandler – Society of neuro linguistic programming
Santiago de Cali, Diciembre de 2012.
- **Master** **MASTER EN PNL**
Fundación Empoder / Richard Bandler - Society of neuro linguistic programming
Santiago de Cali, Junio de 2013.
- **Certificación** **DIPLOMADO EN COACHING Y PNL**
Universidad Pontificia Bolivariana
Tuluá, Mayo de 2015.
- **Certificación** **COACH EJECUTIVO ORGANIZACIONAL (CEO)**
Universidad ICESI / Leading Group
Santiago de Cali
Certificación internacional febrero 27 de 2016

EXPERIENCIA LABORAL

- **CENTRO COMERCIAL ASTRO PLAZA**
CEO
Julio 15 de 2019 – Actualmente
construcción y creación del modelo de negocio para el centro comercial.
- **ESTRATEGIAS EMPRESARIALES**
GERENTE NACIONAL COMERCIAL
GERENTE CORPORATIVO
GERENTE IMPLEMENTACIÓN CRM
Febrero 4 de 2015 – Junio 30 de 2019
Contacto: Yina Ortiz - Gestión Humana - 320 7122241
(labor con cubrimiento del 60% del territorio nacional)
Logros: Creación e implementación de un modelo de negocio de reconocido valor técnico y además comprobado a nivel nacional.
El modelo permea la organización de manera transversal, gestando así el crecimiento y desarrollo. (este modelo fue constituido y soportado con una estructura académica y práctica completa, el cual ha contribuido en la cultura organizacional y en los resultados porcentuales de ingresos).
Dirección de la implementación del proyecto de Crm.
- **ANDRADES Y CIA**
VICEPRESIDENTE CORPORATIVO
Febrero de 2015 – Diciembre 31 de 2015
Reporte a presidencia: César Andrade
Tel. 3155678333 – 2254517
Logros: Fortalecimiento de la estructura administrativa para el cumplimiento del proceso integral y el desarrollo de resultados, junto a la creación de un modelo de gestión y comercialización propio para la empresa.
- **SUPERSERVICIOS DEL CENTRO DEL VALLE**
GERENTE GENERAL
Enero de 2013 – Febrero de 2015
Reporte a presidencia: Germán Montes
Tel. 3146177815
Logros: Consolidación y posicionamiento de la marca GANE (Centro del Valle), al igual que el cumplimiento y la efectividad por encima de lo presupuestado, a través de la creación de un modelo propio transversal para la organización y especialmente para el proceso comercial, donde se desarrolló la cultura de la excelencia en el servicio en los colaboradores (La generación de esta cultura se basó en el fortalecimiento del ser para un mejor hacer), lo que permitió superar el presupuesto trazado.
- **CENTRO COMERCIAL PALMETTO PLAZA**
GERENTE GENERAL
Mayo 10 de 2011 – Diciembre de 2012
Jefe inmediato: Carlos Valencia - 3174295471
Logros: Posicionamiento de la marca del 6to al 3er. lugar según el record del periódico EL PAIS, Integración de las marcas y de sus colaboradores, cumplimiento y mejoramiento efectivo del presupuesto, gestar un aumento del 15% en la ocupación del centro comercial.
- **CENTRO COMERCIAL LLANOGRANDE PLAZA**
GERENTE GENERAL
Febrero 8 de 2007 – Mayo 3 de 2011
Jefe inmediato: Elías García – Presidente consejo de administración
Tel. 3155853747 - 2818555
Logros: Generación de sostenibilidad y rentabilidad para inversionistas y comerciantes de la copropiedad, crecimiento del 110% del número de visitantes, pasar de un 45% a un 100% en la ocupación, posicionamiento de la marca Llanogrande Plaza a nivel local y regional, crecimiento y cumplimiento presupuestal y creación de una filosofía de servicio no solo en la percepción corporativa sino también de la ciudad y zonas aledañas.
- **PANIFICADORA LEAL**
GERENTE GENERAL
Enero de 2006 – Enero de 2007
Jefe inmediato: Jorge León Duque - Presidente
Tel. 2724215 - 3154679461
- **FUNDAEMPRESA**
LÍDER DE CREACIÓN DE EMPRESAS
Director área de capacitación y desarrollo
Julio 2004 – Enero de 2006
Jefe inmediato: Piedad Fernández - Gerente
Tel. 5565996 - 3113078392

REFERENCIAS LABORALES Y PERSONALES

● OMAR JAVIER SOLANO R.
Gerente
Asetel Ltda. /Tesorero
Universidad del Valle
Tel. 3314321 - 3155835482



● GUIDO FERNANDO TEJADA
Gerente Constructora Gamatelo
Copropietario Llanogrande plaza
Tel. 3155580454



● JORGE EDUARDO TELLO
Director Regional
Giros & Finanzas SA CFC
Tel. 5575780 - 3155674703



● LUZ ADRIANA PIMENTEL
Gerente General
Centro comercial Super centro Tuluá
Tel. 3216484277



● LEIDY VIVIANA ALVAREZ V.
Gerente General
Centro comercial Llanogrande Plaza
Tel. 3185864544



● MANUEL ANTONIO ARIAS S.
Gerente Nacional de Auditoría
Estrategias empresariales
Tel. 3107588384



OTRAS EXPERIENCIAS

JUNTAS DIRECTIVAS

MIEMBRO DE LAS SIGUIENTES JUNTAS DIRECTIVAS:

FENALCO Capítulo Tuluá, Centro comercial Buga Plaza, CODESA, Super servicios del Perú, Llanogrande Plaza, Comité de cultura y turismo de Palmira.

FORMACIONES ADICIONALES Y HOBBIES

Seminario taller habilidades gerenciales EE (Cali 2017), Seminario Taller en Gerencia Efectiva- UPB (Cali 2016), Gestión del talento humano Feceazar (Manizales 2014), El poder de las comunicaciones - FECEAZAR (Bogotá 2014), El poder de escuchar - Ismael Cala (Bogotá 2014), Expomarketing 2014 - Mercadeo a otro nivel (Bogotá 2014), El nuevo mundo del marketing y las ventas (Cali 2014), Congreso Internacional para la prevención y el control al lavado de activo y a la financiación del terrorismo (Miami 2014), Simposio de responsabilidad social (Fundación GANE - Cali 2013), Exposer - COOMEVA (Santiago de Cali 2013), Congreso FENALCO- Centros comerciales (Bogotá 2012), Congreso de marketing 2012 Marcca (Acecolombia - Santiago de Cali 2012), Congreso Nacional de centros comerciales Epicca 2011 (Bogotá), Simposio internacional de Centros Comerciales (Fenalco - Cartagena 2011), Seminario El nuevo mundo de las ventas (Fenalco Cali - 2011), Seminario Contingencias (cinco desafíos de cambio para una nueva década) (Fenalco Cali -2010), Seminario el ABC de la Propiedad Horizontal (Lonja de Cali - 2010), Epicca - Encuentro de profesionales de la industria de los centros comerciales - (Barranquilla 2010), Simposio internacional de Centros Comerciales (Medellín 2010), Emprendimiento - Universidad del Valle (Palmira 2009), Ética y protocolo - universidad del Valle (Palmira 2009), Simposio internacional de Centros Comerciales (Bogotá 2009), Congreso Nacional de Gerente de Centros Comerciales (Bogotá 2009), Encuentro Nacional de Colegios de Administradores de Propiedad Horizontal (asoiproho Cali 2009), Estudios de Inglés dos niveles - The embassy -Enero de 2008 , Seminario Modelos Gerenciales (Univalle 2008), Congreso Nacional de Gerente de Centros Comerciales (Cali 2008), Simposio internacional de Centros Comerciales (Bogotá 2008), Congreso Nacional de Gerente de Centros Comerciales (Bogotá 2007), Simposio internacional de Centros Comerciales (Cartagena 2007), Diseño de espacios comerciales (Cali 2007), Marketing Report (Bogotá 2007), Marketing Estratégico (Cali 2007), Servicio al cliente (Cali 2006), Desarrollo de las Mipymes en Colombia (Cali 2006), 4ª. Conferencia de investigación en entrepreneurship en Latinoamérica (Cali 2005), III Congreso Iberoamericano sobre prevención de lavado de activos Panamá (1.999) (Asociación bancaria de panamá), X Congreso Nacional de administradores de empresas (Cali 1999), I Congreso iberoamericano de administradores de empresas.

HOBBIES: Lectura, cine, oratoria.

Para todos los efectos legales certifico que todas las respuestas e informaciones anotadas en la hoja de vida son veraces. (C.S.T art. 62 Num. 1º)

Gerardo  Solano
C.C. 16.502.194 Exp. Buenaventura